



投資先紹介レポート ポート(7047)

KxShare株式会社運用部

2023/9/15

Web×リアルマーケターのアカツキJAPAN

ポート(7047)

設立	2011年
本社	東京都新宿区
代表者	代表取締役社長CEO 春日 博文
従業員数	375名（2023年3月末）
市場	東証グロース
業種	サービス業
上場	2018年12月21日
時価総額	340億円（2023年8月29日）
事業内容	成約支援事業

1. 事業概要

2. KxShareが投資した理由

- ① ウェブとリアルを組み合わせたマーケティング力
- ② 再現性の高いM&A

KPI

カタリストリスク

Appendix

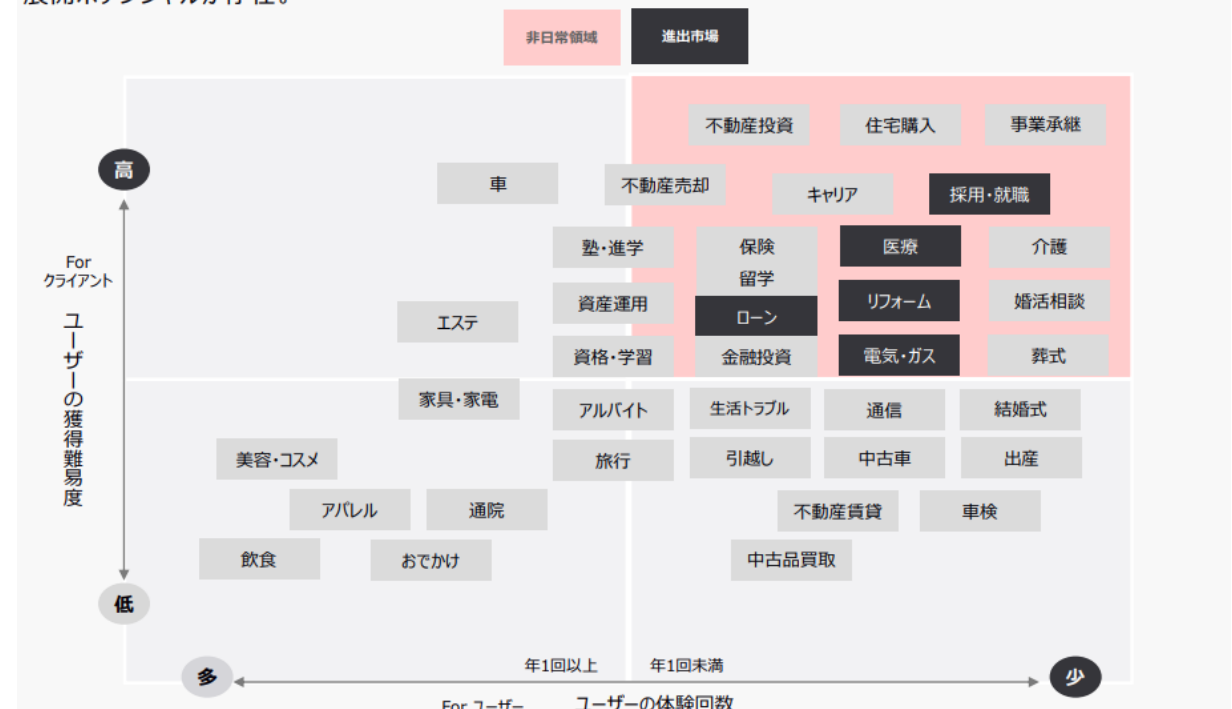
成約支援事業の単一事業を行う会社。

メディア運営やリアルでのマーケティングを行って個人ユーザーを集客し、法人クライアントに紹介して成果報酬を得るビジネス。
狙うのは「年1回未満の利用となる非日常領域 × ユーザーの獲得難易度が高い」、すなわち獲得単価の高い産業。

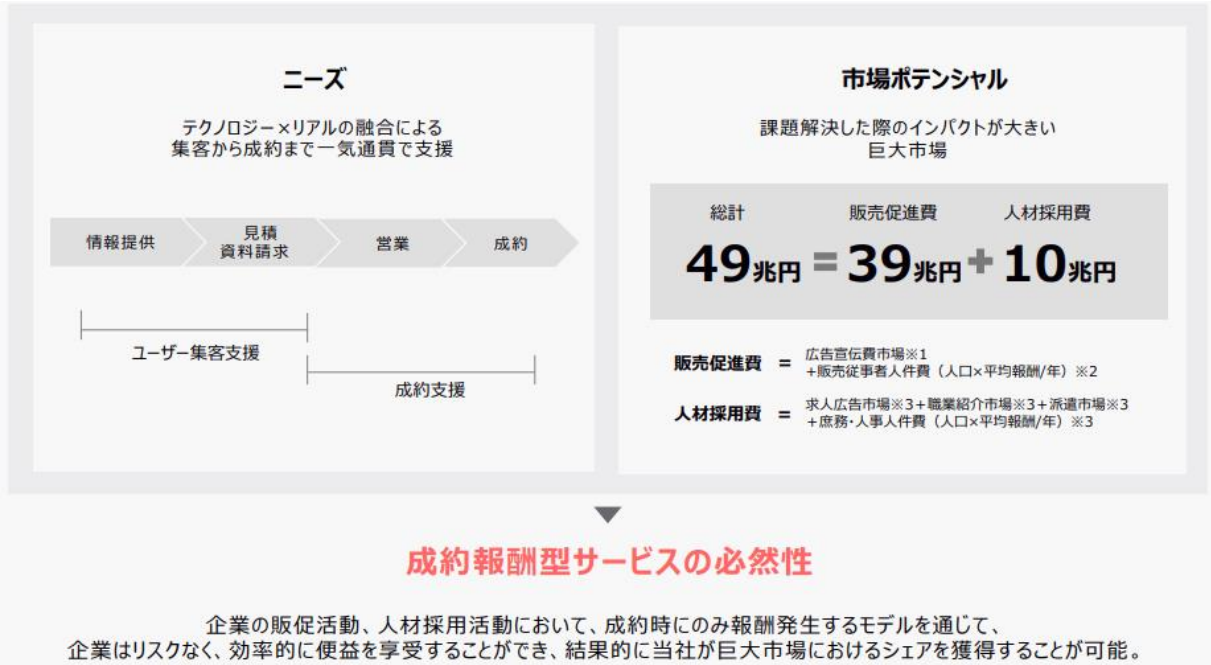
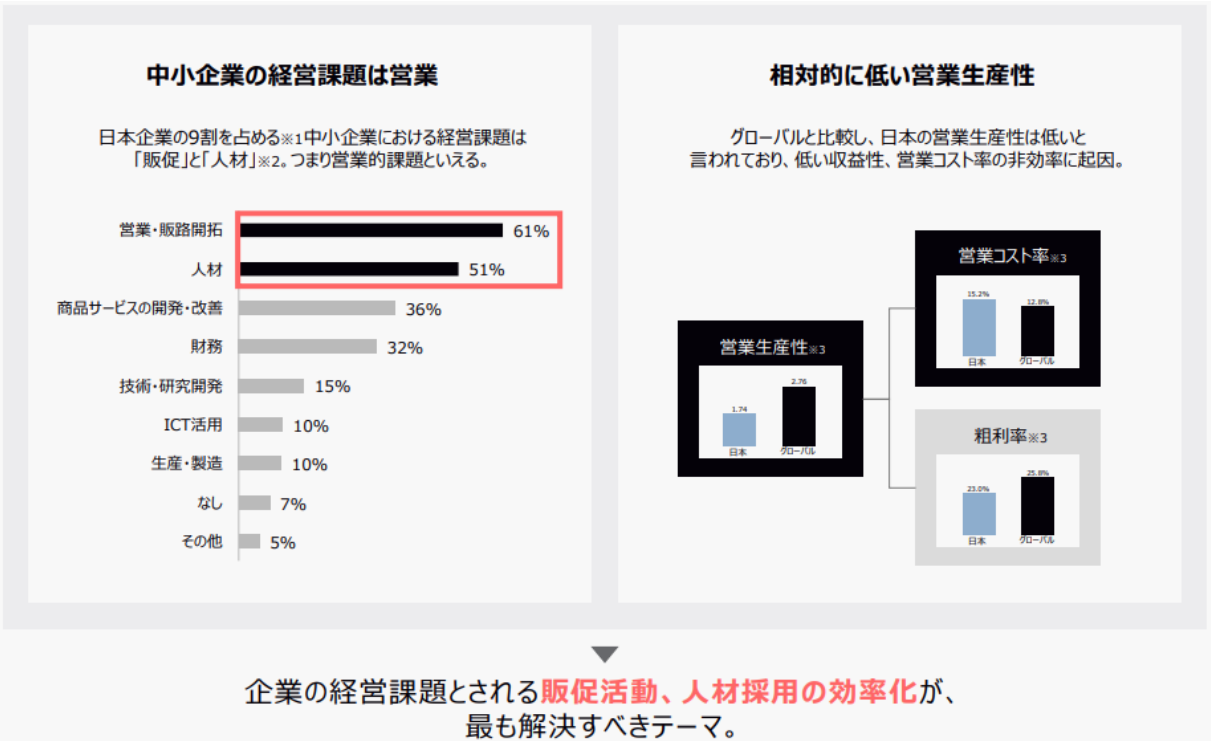
各社の人材採用、販促活動プロセスに深く入り込み、成約に応じて報酬を頂戴する共通のビジネスモデルを採用。
ユーザーの母集団を形成し、成約まで支援することで、クライアントの採用・販促活動のリスクを最小化する。



「非日常領域」という切り口で進出可能な市場は多数あり、同一のビジネスモデルを通じて多方面の巨大市場への展開ポテンシャルが存在。



企業経営において、営業・販路開拓や人材を経営課題として持っている会社が多い。
しかし自社でウェブ集客するノウハウや人材、資金が不足している。マーケティングのプロである同社が集客や人材の母集団形成を支援し、成約時のみに費用が発生する成果報酬型のモデルとすることで、顧客の課題を解決している。





キャリアパーク！

就活・転職などすべての人に役立つ、キャリア情報プラットフォーム

学生・社会人向けに就活、転職などの情報を提供する、国内最大級のキャリア情報サイトです。求人情報や会員向け就職相談サービス、就活イベント等を提供しており、ユーザーにとって最適なキャリア選択を支援します。



キャリアパーク！就職エージェント

就活生と企業のマッチングサービス

キャリアパーク！のユーザーに対し、求人サイトでは出会えなかった企業とのマッチング機会を提供しています。就活生ファーストに、ミスマッチの無い十人十色な就職支援を目指します。



就活会議

就活生のための企業口コミサイト

社会人の口コミで企業研究をしたり、内定者のESや面接などのリアルな口コミ情報で選考対策ができるサイトです。リアルな口コミ情報提供を通じて、就職活動の透明性向上を目指します。



イベカツ

就活生向けイベント情報サイト

全国の就活セミナーや合同説明会など、就職関連イベントを掲載しているポータルサイトです。開催地・対象学生・種類・特徴など、さまざまな方法での横断検索が可能のため、ユーザーにとって最適なイベントを簡単に探すことができます。



就活の未来

就職活動に役立つイベント情報やコラムを掲載するノウハウ提供サイト

誰も教えてくれない就活のノウハウを提供する情報サイトです。採用担当者やキャリアアドバイザーなどの意見を盛り込んでおり、就活のプロ達のリアルなノウハウを知ることができます。



ネットビジョンアカデミー

リスティング型のデジタル人材育成スクール

ネットワークエンジニアの就職に有効な資格CCNAの取得から就職サポートまで行うITスクールを受講料無料で運営しています。日本のIT業界が抱える人材不足の解消に貢献します。



[サービス（事業内容）](#) | [ポート株式会社（PORT INC.）（theport.jp）](#)

[【就活対策ならキャリアパーク】自己分析・SPI・面接、豊富に資料を用意（careerpark.jp）](#)

[TOP](#)
[就職難易度・マッチ度](#)
[説明会・インターン募集](#)
[口コミ・評価](#)
[インターン](#)
[ES](#)
[本選考](#)
[就活進捗](#)
[採用情報](#)

総合評価

レーサム

★★★★★ 5

業界：サービス(不動産)

本社：東京都

任天堂

同社の人材領域における収益源は2種類。1つは人材紹介売上で、キャリアパーク等のメディアに登録した学生・社会人を求人企業に紹介するビジネス。売上は13億円で、年1500人強の内定決定人数とKxShareでは推定。もう1つはアライアンス売上で、広告等を通して他の人材企業へ送客するビジネスであり売上は23億円。

人材紹介 売上13億円 (23/3期)

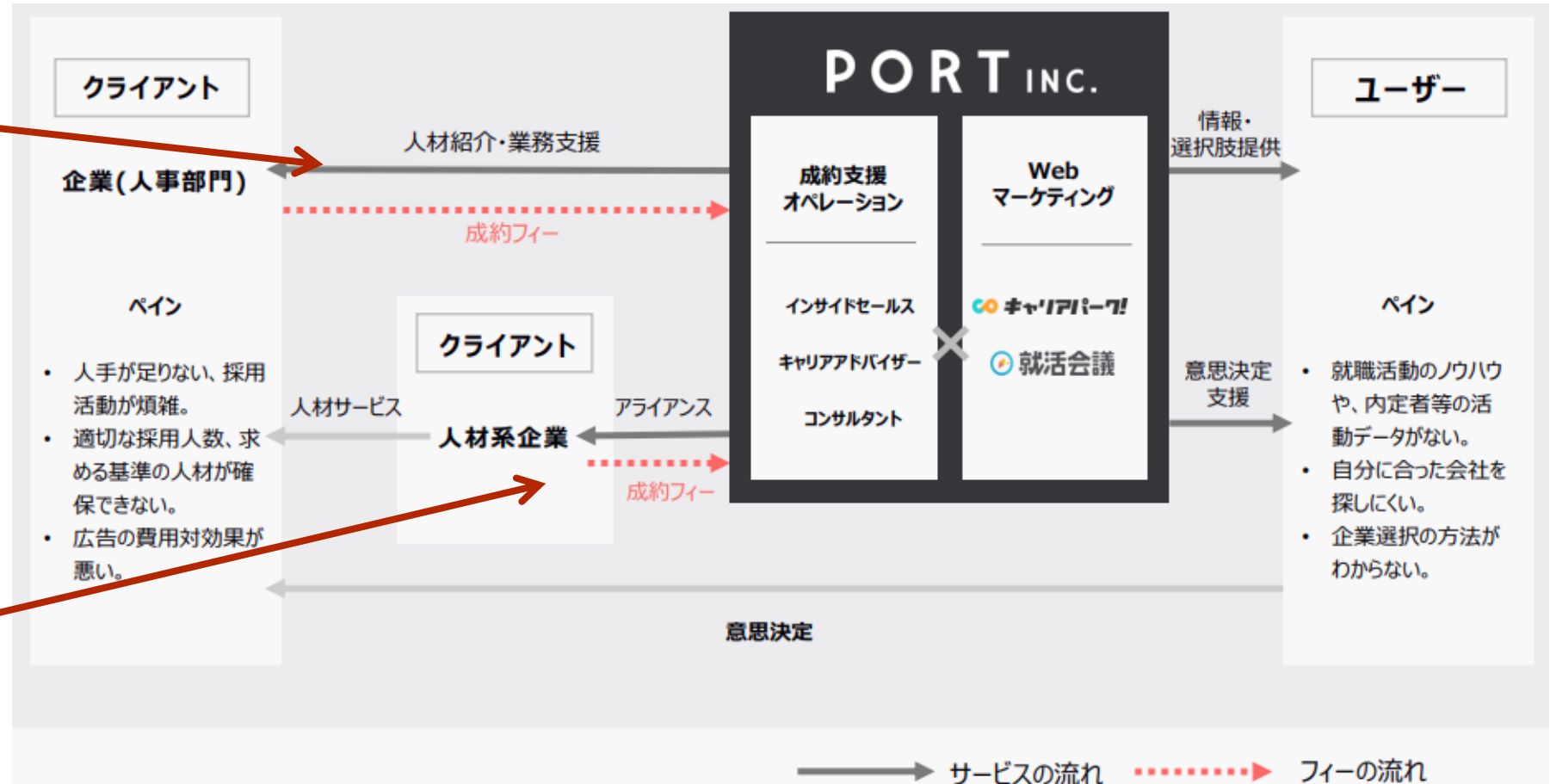
ポート社員であるキャリアアドバイザーが、企業のニーズにマッチした学生を紹介。

成功報酬制であり、キャリアパークの人材紹介を経由して1人採用決定すると、成果報酬90万円を受領（参照：キャリアプロ！

<https://www.careermart.co.jp/blog/blog/archives/25583>）。

アライアンス 売上23億円 (23/3期)

同社サイト経由で他の人材系企業への送客があった場合に成約フィーが発生。説明会QAでは例として、ナビサイト（リクナビやマイナビを指すと推測）、スカウトサービス（Offerboxやキミスカを指すと推測）、人材紹介サービス（ネオキャリアなどを指すと推測）が挙げられている。



2023/8/14 ポート『2024年3月期第1四半期決算説明資料』にKxShareが補足説明を記載



エネチョイス

電気代・ガス代の見直しニーズのあるユーザーと電力事業者のマッチングサイト

ユーザーと電力事業者の国内最大規模となるマッチングプラットフォームです。電気・ガスの申込時の複雑なお見積もりを代行し各社のプランを網羅的に理解したコンシェルジュが、ユーザーの希望に合わせた最良のプランをご提案します。



引越し手続き.com

引越し時に役立つ電気・ガス手続き支援サイト

引越し前から引越後まで引越しに必要な手続きについてのノウハウ提供サイトです。引越し先の電気、ガスの契約においてユーザーの希望に合わせてご提案します。



外壁塗装の窓口

業界最大級の外壁塗装専門サイト

外壁塗装に関する日本最大級のプラットフォームメディア

外壁塗装優良店へ価格相場の一括見積ができる情報サイトです。厳正な審査基準を満たした優良店を無料で紹介しています。



マネット

マネーライフサポート型メディア

ユーザーの「借りる、貯める、増やす」という様々なマネーライフをサポートする情報サイトです。ファイナンシャルプランナーや金融機関OBといった専門家が編集・監修しユーザーのマネーリテラシーの向上に貢献します。



マネット (カードローン)

プロの解説とみんなのロコミが集まるカードローン情報サイト

「お金を借りる」について悩みを抱えるユーザーに対して、情報提供をするメディアです。



マネット (FX)

専門家が解説する初心者向けFX総合情報サイト

資産運用に関心の高いユーザーに対して、主にFXに関連した情報提供するメディアです。

サービス（事業内容） | ポート株式会社（PORT INC.）(theport.jp)



エネチョイス

専門コンシェルジュが
でんき ガスの
最適プランをご提案

電気をもっとお得に！

正確なお見積もりを代行！
各社のプランを網羅的に理解したコンシェルジュが、
ご希望に合わせた最良のプランをご提案します。

24時間受付中

☎ 電話でのお問い合わせ
通話無料・受付時間 10時～19時

✉ メールでのお問い合わせ

たとえば...
エネチョイスでの乗り換えで

電気代

今までの電気代

年間約(11%) **31,644円**
毎月**2,637円**もお得に！

基本料金**0円**
セットで割引

電気代

エネチョイスで
乗り換えの場合

エネチョイス (enechoice.jp)

Copyright 2023 KxShare株式会社 All Rights Reserved

9

マネット カードローン

ランキング 特徴 基礎知識

累計 16万人! 利用者データによる 最新年度版! /

カードローンランキング

総合人気ランキング > 消費者金融ランキング > 銀行カードローンランキング >

人気カードローンランキング 2023年08月28日 集計 (毎週月曜更新)

消費者金融ランキング

順位	会社名	評価
1位	アコム	★★★★★ (4.1)
2位	プロミス	★★★★★ (4.1)
3位	アイフル	★★★★★ (4.1)
4位	SMBCモビット	★★★★☆ (4.0)

銀行カードローンランキング

順位	会社名	評価
1位	三井住友銀行カードローン	
2位	auじぶん銀行じぶんローン	
3位	みずほ銀行カードローン	

注目の特集

- 審査が不安な方へ
少しでも審査が不安だと感じる方はこちら
- ATM 最寄りの無人機を探す!
22時まで申し込みで即日キャッシング可能!
- 誰にもバレずにお金を借りたい!
家族・会社の人に気づかれないでお金を借りたいなら
- 消費者金融の審査に通りたい方へ
落ちたらどうしよう、通る会社はどこだろう、そんな悩みを抱えている方へ

提携企業一覧

プロの解説とみんなの口コミが集まる | マネット カードローン比較 (ma-net.jp)

エネルギー領域

- エネチョイス
- 引越し手続き.com

ファイナンス領域

- マネット

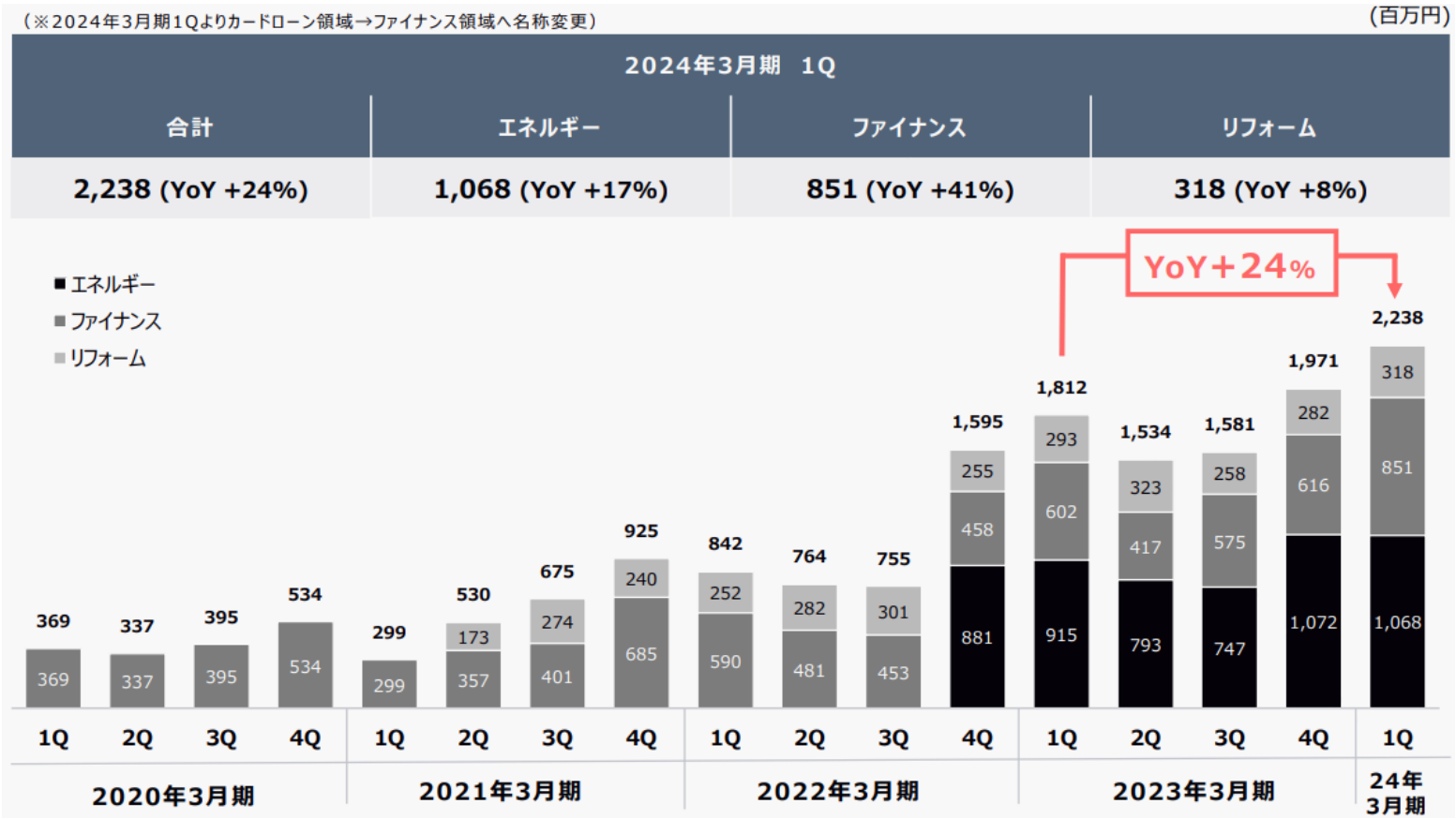
リフォーム領域

- 外壁塗装の窓口

3つの領域において以上のサービスを展開。
顧客獲得が難しい業種においてWebとリアルでユーザー集客を行い、クライアント法人の成約を支援するビジネスモデル。

エネチョイスは電話・メール問い合わせによるコンシェルジュ型サービス。
外壁塗装の窓口は一括見積もりサービス。
マネットはカードローンやクレジットカードの情報提供・比較メディア。

同社はエネルギー（電力申込、切り替え）、ファイナンス（カードローン）、リフォーム（外壁塗装）の3つの領域で販促支援事業を展開している。エネルギーは2022年に買収したINE社が、リフォームは2020年に買収したドアーズ社が行っている事業。3領域とも順調に業績を拡大している。

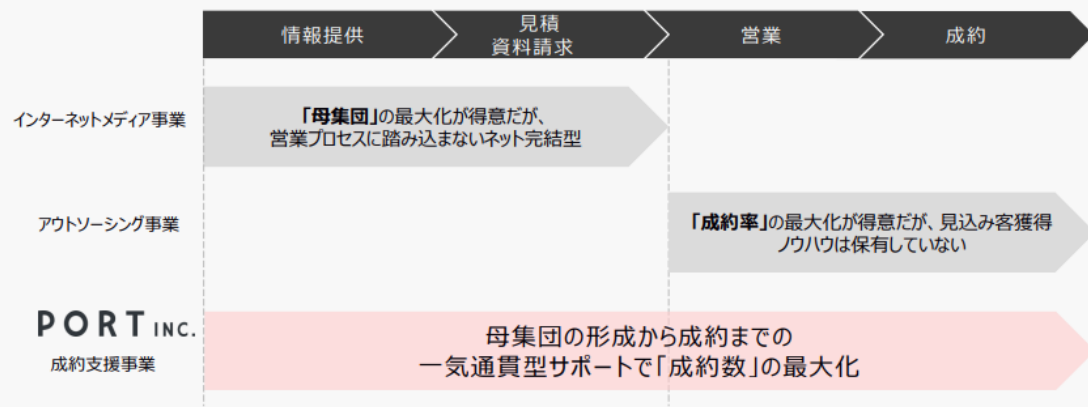


2023/8/14 ポート『2024年3月期第1四半期決算説明資料』

同社は「インターネットメディア事業」から「成約支援事業」へと事業名称を変更。広告やSEOによる集客で母集団の数を競うのではなく、クライアントにおいて新規顧客として成約する絶対数を競っているため。インサイドセールスや就活生のキャリアアドバイザーを自社に多数抱え、集客したユーザーを後押しして成約まで結びつけるオペレーションを確立している。

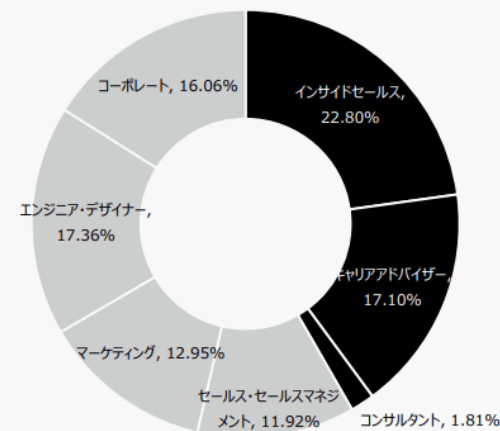
テクノロジー×リアルの融合により、クライアントの見込み客となるユーザーの集客から成約までの一気通貫型支援を実現。クライアントの費用の掛け捨てリスクが下がるため、必然的に支持が広がるモデル。

テクノロジー×リアルの融合による
ユーザー集客から成約までの一気通貫型支援モデル



組織全体の40%以上を成約支援オペレーション組織が占めており、今後も拡大を予定。

グループ全体職種別
(2023年3月末時点)



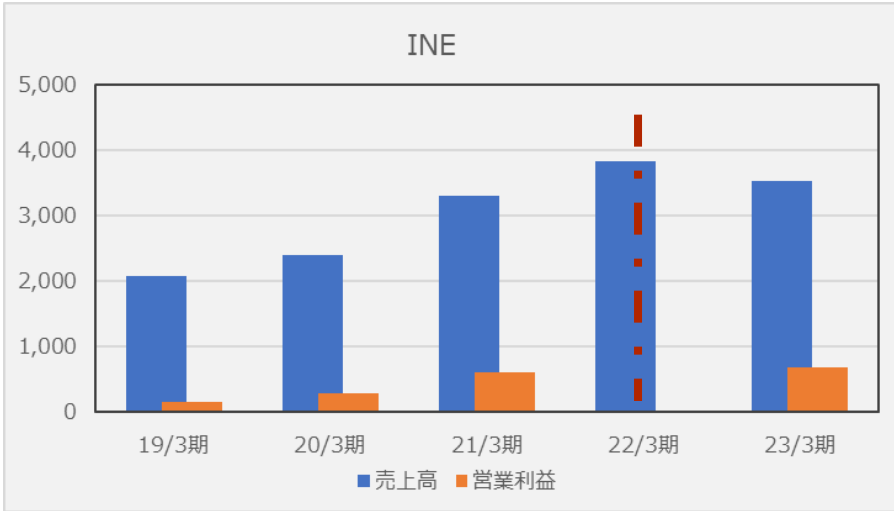
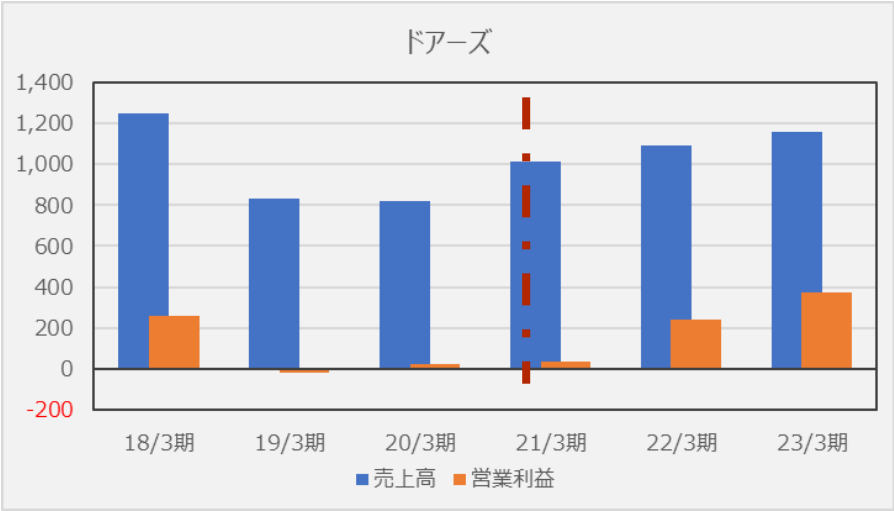
成約支援人材比率

40%以上

20年に買収したドアーズ、22年に買収したINEとも買収直後は利益が減少するも、翌年から大きくターンアラウンドした。改善後の利益水準を考慮すれば2件とも買収価格は割安であったと評価できる。
なおこれら2社のほかに買収したFive Lineと就活会議については、承継範囲と開示の問題で業績をトラック出来なかった。

株式会社ドアーズ		2020/7/31					
取得価額		1,600					
のれん		1,183					
業績推移（百万円）		18/3期	19/3期	20/3期	21/3期	22/3期	23/3期
売上高		1,247	830	818	1,011	1,090	1,158
営業利益 / 事業利益		258	-19	22	35 (※1)	241	376

株式会社INE		2022/1/4				
取得価額（2回合計）		3,852				
のれん（2回目未開示）		2,900				
		19/3期	20/3期	21/3期	22/3期	23/3期
売上高		2,067	2,390	3,299	3,815	3,528
営業利益 / 事業利益		140	278	592	- (※2)	675



買収時リリース、決算説明資料よりKxShare作成。
黄色セルは事業利益で、全社コストを含まないもの（KxShare推定で年1億円）。
（※1）21/3期の売上高は4～3月。事業利益は8～3月の8か月

買収時リリース、決算説明資料よりKxShare作成。
黄色セルは事業利益で、全社コストを含まないもの（KxShare推定で年3億円）。
（※2）22/3期の売上高は4～3月。事業利益は9か月分が非開示のため記載無し

同社のM&A方針として、既存領域のシェア拡大を目指したロールアップ型M&Aと、新規領域への参入を目指したM&Aを志向。各領域で100億円の売上高を狙える市場を対象に検討している。

新規参入の場合は、成約報酬型でクライアントの成約コストが高いなど、同社の得意な特性を持った市場に絞っている。

成約支援事業のさらなる拡大にあたって、明確な方針を設定し、積極的かつ大胆なM&Aを通じて、非連続なインオーガニック成長を実現する。

	ロールアップ型M&A	新領域参入型M&A
対象案件	成約支援事業における既存領域のシェア拡大 ※特に人材、エネルギーを最優先	成約支援事業における新領域への参入 業務プロセス等の既存領域ヘシナジーを発揮するサービス等の新規事業への参入
投資規模	0-50億円程度 ※EBITDAの3-5倍以下での実施を前提	10-50億円程度 ※EBITDAの3-8倍以下での実施を前提
業績規模	制約条件なし	売上20億円、EBITDA5億円以上 ※当社全体の業績への影響が、売上収益、EBITDA最低10%以上 ※対象事業の継続的なCAGR30%成長 ※原則、赤字である場合は対象外
原資	現預金＋金融機関による借入をメイン戦略とし、そのほか資本性の調達スキームなど柔軟に検討	

対象とする市場への参入判断の基準を明確にし、再現性高く、M&A後のビジネスグロースを実現する。

コスト効率の改善のみならず、グロース型のM&Aを指向。

参入基準	(リフォーム領域) 株式会社ドアーズ	(エネルギー領域) 株式会社INE	説明
成約報酬型モデル	○	○	当社の得意とする成約報酬型のビジネスモデルを横展開できる市場。
クライアントの 成約コストが高い	○	○	ユーザーの獲得コストが高く、成約報酬が高い市場。
ユーザーの 体験回数が少ない	○	○	就職は人生に1回、リフォームも人生に数回など、ユーザーに知識が蓄積されないため非日常領域が当社の介入価値が高い市場。
選択肢が多い (顧客が多い)	○	○	ユーザーにとって選択肢が多く、マッチングのミスマッチも起きやすいため、介入価値が高い市場。また、顧客資産の獲得、他市場へのクロスセルも視野。
会員型モデル	○	○	会員資産の獲得、他市場へのクロスセルも視野。

財務諸表(億円) ポート(7047)	21/03 通期	22/03 通期	23/03 通期	24/03 KxShare	コメント
Sa 就職	14.7	23.1	37.8	56.2	A: プラットフォーム価値向上による売上拡大 B*C B: キャリアアドバイザー増加による紹介成約数拡大 C: 業界水準より低位で開始し徐々に引上げ
yoy	(7.3%)	57.0%	63.9%	48.7%	
アライアンス	9.2	14.4	23.0	36.0	
人材紹介	4.1	7.2	13.4	19.0	
成約人数 (指数)	580.0	1,160.0	1,780.0	2,210.0	
ARPU (指数)	70.7	62.2	75.2	86.0	—
その他	1.3	1.4	1.4	1.2	
Sa リフォーム	6.9	10.9	11.6	13.0	
yoy	-	58.7%	6.2%	12.3%	
-	-	-	-	-	
Sa カードローン	17.4	19.8	22.1	32.0	—
yoy	6.5%	13.8%	11.6%	44.7%	
-	-	-	-	-	
Sa エネルギー	0.0	8.8	35.2	54.0	
yoy	-	-	299.7%	53.4%	
総成約数	-	61,148.0	236,856.0	400,911.0	D: 送客先開拓と既存先の広告市況 E: クロスセルにより成長 F: 電力・ガス小売の競争環境、マージンで変動
うち電力	-	41,256.0	166,008.0	242,500.0	
うちガス	-	19,892.0	70,848.0	158,411.0	
単価	-	14,407.7	14,865.6	13,469.3	
-	-	-	-	-	
Sa その他	8.1	7.4	6.9	2.5	
yoy	(8.7%)	(8.8%)	(5.6%)	(64.0%)	

決算説明資料よりKxShare作成

	短期	中長期
カタリスト	エネルギー事業において、足元で調達価格下落により電力小売の-marginが拡大しており、顧客の広告予算拡大と共に当社の業績拡大が期待できる。 Q2でエネルギー事業はFive Line社を連結しており、年間売上20億円程の上乗せによりモメンタムが加速。	時価総額340億円と規模が拡大してきているがセルサイドのカバレッジは水戸証券1社。今後は人材やエネルギー関連に詳しいアナリストのカバレッジに期待できる。 新卒の人材紹介やダイレクトリクルーティングは成長市場であり、トレンドに沿った成長に期待できる。
リスク	Q1は人材領域が+8割の急成長を見せたが、就活の前倒し・早期化の可能性を会社は注視している（ただし同時にQ2以降の強いモメンタム維持も示唆）。	インターネットメディアによる集客において、中長期的にユーザーの行動変化やプラットフォームの仕様変更などのリスクが存在。

財務諸表(億円) ポート(7047)	18/03 通期	19/03 通期	20/03 通期	21/03 通期	22/03 通期	23/03 通期	24/03 会社計画	24/03 予想入力	25/03 予想入力	22/06 Q1	22/09 Q2	22/12 Q3	23/03 FY	23/06 Q1	予想入力	予想入力	予想入力
売上高	19.3	30.4	41.0	47.0	69.9	113.6	153.0	157.7	191.7	26.3	26.4	27.1	33.9	35.8	37.5	41.2	44.1
yoy		57.4%	35.0%	14.6%	48.7%	62.5%	34.6%	38.8%	21.6%	84.6%	77.0%	80.3%	31.5%	36.3%	41.9%	52.3%	29.9%
粗利	15.8	24.4	32.5	37.5	56.6	93.4				20.3	22.5	22.1	28.6	28.9			
粗利率	81.8%	80.1%	79.3%	79.8%	80.9%	82.2%				77.3%	85.1%	81.5%	84.4%	80.8%			
販管費	17.1	18.9	25.5	38.2	51.1	76.1				17.0	18.4	18.4	22.4	23.7			
yoy		10.5%	34.8%	49.7%	33.8%	49.0%				48.8%	71.9%	77.5%	20.0%	40.0%			
営業利益	-1.3	5.4	7.0	-0.7	6.0	17.0	21.1	24.0	34.2	3.5	4.4	3.3	5.8	5.3	5.9	7.0	7.4
yoy		(507.5%)	29.0%	(109.4%)	###	183.6%	24.2%	41.3%	42.6%	1,242.3%	356.7%	147.8%	68.1%	52.4%	33.5%	112.3%	29.1%
営業利益率	(6.9%)	17.8%	17.0%	(1.4%)	8.6%	15.0%	13.8%	15.2%	17.9%	13.3%	16.8%	12.3%	17.0%	14.9%	15.8%	17.1%	16.9%
税引前利益	-1.4	5.1	6.1	-0.6	5.6	16.6	21.1	24.0	34.2	3.5	4.3	3.2	5.6	5.2			
法人税	0.0	-0.4	2.3	-0.1	2.0	4.3	5.5	6.7	9.6	0.6	1.2	0.8	1.8	2.1			
税率	(0.7%)	(6.8%)	37.1%	8.6%	35.3%	25.7%	26.1%	28.0%	28.0%	17.2%	27.0%	23.4%	31.2%	40.0%			
非支配株主持分					0.3	1.6	1.0	1.0	1.0	0.6	0.1	0.5	0.4	0.5			
当期利益	-1.4	5.5	3.8	-0.5	3.3	10.7	14.6	16.3	23.6	2.3	3.0	2.0	3.5	2.6			
自己株式(万)			45.7	45.7	72.7	100.2				72.7	100.2	100.2	100.2	100.2			
発行済株式数(万)		1,147.7	1,118.4	1,124.7	1,131.0	1,112.3	1,113.0	1,113.0	1,113.0	1,131.0	1,109.8	1,109.8	1,112.3	1,112.3			
EPS	-	47.8	34.2	-4.6	29.4	96.6	131.2	146.3	212.4	20.4	27.3	17.6	31.0	23.7			
BPS	-	182.2	189.2	184.8	264.0	361.3		507.4	719.8	272.1	306.5	328.3	361.3	433.2			
総資産	12.9	34.8	39.6	63.8	103.2	114.4		134.5	162.1	96.0	103.8	108.0	114.4	120.7			
総負債	7.7	13.9	18.5	43.0	73.4	74.2		78.0	82.0	65.2	69.8	71.5	74.2	72.5			
自己資本	5.2	20.9	21.2	20.8	29.9	40.2		56.5	80.1	30.8	34.0	36.4	40.2	48.2			
ROE	-	42.1%	18.2%	(2.5%)	13.1%	30.7%	36.3%	33.7%	34.6%	7.6%	9.4%	5.5%	9.0%	6.0%			
Sa 就職	-	-	15.9	14.7	23.1	37.8		56.2	73.2	6.3	9.4	9.6	12.5	11.5	13.6	15.0	16.2
yoy	-	-	-	(7.3%)	57.0%	63.9%	(100.0%)	48.7%	30.2%	58.3%	66.2%	70.9%	59.9%	81.8%	44.6%	57.1%	29.4%
事業利益	-	-	-	6.9	10.6	20.2	-	28.0	36.6	3.0	5.2	4.7	7.4	5.6	6.8	7.5	8.1
利益率	-	-	-	46.8%	46.1%	53.5%	#VALUE!	49.8%	50.0%	46.9%	55.1%	49.0%	59.2%	48.9%	50.0%	50.0%	50.0%
Sa リフォーム	-	-	-	6.9	10.9	11.6		13.0	14.0	2.9	3.2	2.6	2.8	3.2	3.2	3.3	3.3
yoy	-	-	-	-	58.7%	6.2%	(100.0%)	12.3%	7.7%	16.3%	14.5%	(14.3%)	10.6%	8.5%	(0.9%)	27.9%	17.0%
事業利益	-	-	-	0.4	2.4	3.7	-	3.5	3.8	1.2	1.1	0.7	0.7	1.1	0.8	0.8	0.8
利益率	-	-	-	5.8%	22.0%	32.2%	#VALUE!	26.9%	27.0%	41.0%	33.4%	27.9%	25.9%	33.6%	25.0%	24.2%	24.2%
Sa カードローン	-	-	16.4	17.4	19.8	22.1		32.0	38.0	6.0	4.2	5.8	6.2	8.5	7.0	8.0	9.0
yoy	-	-	-	6.5%	13.8%	11.6%	(100.0%)	44.7%	18.8%	2.0%	(13.3%)	26.9%	34.5%	41.4%	67.9%	39.1%	46.1%
事業利益	-	-	-	1.9	3.3	4.2	-	6.0	6.8	1.1	0.8	1.0	1.3	1.8	1.3	1.4	1.6
利益率	-	-	-	10.7%	16.7%	19.0%	#VALUE!	18.8%	18.0%	18.3%	18.2%	17.6%	21.8%	20.6%	18.0%	18.0%	18.0%
Sa エネルギー	-	-	-	-	8.8	35.2		54.0	64.0	9.2	7.9	7.5	10.6	10.7	13.5	14.7	15.4
yoy	-	-	-	-	-	299.7%	(100.0%)	53.4%	18.5%	(8.5%)	(20.7%)	(25.3%)	20.8%	16.7%	70.2%	96.8%	44.7%
将来収益 (ストック)	-	-	-	-	-	-		5.0	10.0	-	-	-	-	0.9			
事業利益	-	-	-	-	-	6.8		9.5	13.0	2.5	0.7	1.3	2.3	2.1	2.6	2.8	2.9
利益率	-	-	-	#DIV/0!	-	-	#DIV/0!	17.6%	20.3%	27.1%	8.6%	17.4%	21.5%	19.4%	19.0%	19.0%	19.0%
Sa その他	-	-	8.8	8.1	7.4	6.9		2.5	2.5	1.8	1.7	1.7	1.8	1.9	0.2	0.2	0.2
yoy	-	-	-	(8.7%)	(8.8%)	(5.6%)	(100.0%)	(64.0%)		1.1%	3.0%	(9.1%)	(11.8%)	4.9%			
事業利益	-	-	7.0	-9.8	-10.4	-17.9		-23.0	-26.0	-4.3	-3.3	-4.4	-6.0	-5.2	-5.5	-5.5	-6.0

実績：上場時目論見書、有報、KxShareボトムフィッシャーからKxShare運用部作成 予想：会社計画は決算短信、決算説明会資料から、KxShare予想はKxShare運用部作成



Yahoo! Finance <https://finance.yahoo.co.jp/quote/7047.T/chart>
(2023/9/8アクセス)

①役員一覧						
男性4名 女性1名(役員のうち女性の比率20.0%)						
役職名	氏名	生年月日	略歴		任期	所有株式数 (千株)
代表取締役社長	春日 博文	1988年2月22日生	2011年4月	株式会社ソーシャルリクルーティング (現 当社) 設立 代表取締役社長 就任(現任)	(注) 2	4,066
			2018年5月	一般社団法人テレメディーズ理事 就任		
			2020年7月	株式会社ドアーズ代表取締役 就任(現任)		
			2021年7月	就活会議株式会社代表取締役 就任(現任)		
			2022年1月	一般社団法人テレメディーズ理事 就任(現任)		
			2022年1月	株式会社TNE取締役 就任(現任)		
取締役副社長	丸山 侑佑	1986年4月20日生	2009年4月	株式会社トライアンフ 入社	(注) 2	391
			2012年2月	KLab株式会社 入社		
			2013年1月	株式会社ソーシャルリクルーティング (現 当社) 入社		
			2013年3月	株式会社ソーシャルリクルーティング (現 当社)取締役副社長 就任(現任)		
			2020年10月	株式会社ドアーズ取締役 就任(現任)		
				就活会議株式会社取締役 就任(現任)		
取締役(社外) 監査等委員	富岡 大悟	1986年6月19日生	2010年2月	有限責任あずさ監査法人入所	(注) 3	-
			2013年8月	フロンティア・マネジメント株式会社入社		
			2018年11月	Idealink株式会社取締役CFO 就任		
			2019年8月	M&A Bank株式会社代表取締役 就任		
			2019年9月	株式会社揚羽社外監査役 就任(現任)		
			2021年3月	GRASグループ株式会社社外監査役 就任 (現任)		
			2021年4月	ギグセールズ株式会社(現 DORIRU株式会 社)社外監査役 就任(現任)		
			2021年6月	株式会社SUPER STUDIO 社外取締役 就任(現任)		
			2022年6月	株式会社HITOSUKE社外取締役 就任(現任)		
			2022年6月	当社取締役(社外)監査等委員 就任(現任)		
取締役(社外) 監査等委員	大森 愛久美 (伊田 愛久美)	1988年2月19日生	2001年10月	サイボウズ株式会社入社	(注) 3	-
			2005年4月	株式会社メルカリ入社 Governance team (現任)		
			2007年1月	弁護士登録(東京弁護士会所属)		
			2012年9月	法律事務所ZeLo・外国法共同事業 入所(現任)		
			2021年12月	株式会社HITOSUKE社外監査役 就任(現任)		
			2022年6月	当社取締役(社外)監査等委員 就任(現任)		
取締役(社外) 監査等委員	馬淵 邦美	1965年10月14日生	1995年4月	Sapient Corporation 入社	(注) 3	-
			1998年6月	株式会社DOE代表取締役社長 就任		
			2009年2月	ディーディービー・ジャパン株式会社 取締役 就任		
			2012年3月	オグルヴィ・ワン・ジャパン株式会社 (現 ジオメトリー・オグルヴィ・ジャパ ン合同会社)代表取締役社長 就任		
			2012年3月	ネオ・アット・オグルヴィ株式会社 (現 ジオメトリー・オグルヴィ・ジャパ ン合同会社)代表取締役社長 就任		
			2016年2月	フライシュマン・ヒラード・ジャパン株式 会社 入社		
			2018年7月	Facebook Japan株式会社 Director 就任		
			2018年9月	当社社外取締役 就任		
			2019年12月	株式会社マクアケ社外取締役 就任(現任)		
			2020年6月	株式会社リミックスポイント社外取締役 就任		
			2021年5月	ディップ株式会社社外取締役 就任(現任)		
			2022年6月	当社取締役(社外)監査等委員 就任(現任)		
計						4,457
(注) 1. 取締役馬淵邦美、富岡大悟及び大森愛久美(伊田愛久美)は、社外取締役であります。						

KxShareによる注釈

春日社長は学習院大学在学中からNPO運営や就活生と企業のマッチング等を行っていた。11年の卒業後、同年4月に株式会社ソーシャルリクルーティング（現ポート株式会社）を設立しSNS（Facebook）を活用した新卒採用支援サービスを行う。

参考：同氏インタビュー記事
[経営者インタビュー：春日博文社長 ポート | 経営ノート \(keiei-note.com\)](#)

2023/6/26
ポート『2023年3月期有価証券報告書』

名称	住所	議決権割合	事業内容
ポート株式会社	東京都新宿区	—	
就活会議株式会社	東京都新宿区	100%	2020/7/1 M&A（リブセンス(6054)から） 「就活会議」を運営。
株式会社ドアーズ	東京都港区	100%	2020/7/31 M&A 「外壁塗装の窓口」を運営。
株式会社INE	東京都豊島区	100%	2022/1/4 M&A（50.9%） 2023/7/3 追加取得（49.1%） 「エネチョイス」、「引越手続き.com」を通じた電力・ガス成 約支援サービス。
フローレス株式会社	東京都新宿区	100%	2022年10月新設子会社 時短勤務・完全オンラインのキャリアアドバイザー。
株式会社Five Line	大阪府大阪市中央区	60%	2023/7/4 M&A 不動産会社等との販売パートナーからのリアル販路での集 客による電力・ガスの成約支援サービス。

2023/6/26 『2023年3月期有価証券報告書』
よりKxShare作成

創業代表

春日 博文	4,693,660	35.1%	23/6大量保有。IPO売出▲434千。新株予約権、資産管理含む
-------	-----------	-------	----------------------------------

国内株主

丸山副社長	705,740	5.3%	22/11大量保有。IPO売出▲127千。新株予約権含む
チェンジ(3962)	269,100	2.0%	21/7資本業務提携
国内金融・金商業者	713,000	5.3%	
その他	3,580,087	26.8%	新株予約権400千程度含む
小計	5,267,927	39.4%	

海外株主

小計	1,693,700	12.7%	23/6末有報
----	-----------	-------	---------

自己株式

小計	1,002,203	7.5%	23/6末短信
----	-----------	------	---------

発行済み株式総数	12,657,490	94.7%	23/6末短信
----------	------------	-------	---------

潜在株式	709,730	5.3%	
------	---------	------	--

発行済み株式総数（潜在株含む）	13,367,220	100.0%	23/3末有報
-----------------	------------	--------	---------

2022/11/22 『変更報告書』

2023/6/13 『変更報告書』

2023/6/26 『2023年3月期有価証券報告書』

2023/8/14 『2024年3月期第1四半期決算短信』、
よりKxShare作成

issue date	code	name	holder	description	Detail
2023/6/13	7047	ポート	春日 博文	変更報告書	
2022/11/22	7047	ポート	丸山 侑佑	変更報告書	
2022/8/23	7047	ポート	志野文哉	変更報告書	
2022/6/27	7047	ポート	丸山 侑佑	変更報告書	
2022/6/15	7047	ポート	春日 博文	訂正報告書（大量保有報告書・変更報告書）	
2022/6/10	7047	ポート	春日 博文	変更報告書	
2022/3/24	7047	ポート	志野文哉	変更報告書	
2022/3/24	7047	ポート	志野文哉	変更報告書	
2021/9/8	7047	ポート	春日 博文	訂正報告書（大量保有報告書・変更報告書）	
2021/9/8	7047	ポート	春日 博文	変更報告書	
2021/9/3	7047	ポート	春日 博文	変更報告書	
2021/6/30	7047	ポート	志野文哉	変更報告書	
2021/4/14	7047	ポート	志野文哉	変更報告書	
2021/2/24	7047	ポート	志野文哉	変更報告書	
2021/2/4	7047	ポート	志野文哉	変更報告書	
2021/1/26	7047	ポート	志野文哉	大量保有報告書	

EDINETからKxShare運用部作成

重要な開示情報

KxShare株式会社（以後、当社）は当資料の公表時において、GPとして運用するKxShare1号投資事業有限責任組合を通して、対象企業の普通株式を保有しております。

免責事項

本資料は、情報提供のみを目的としたもので本資料に記載される金融商品や戦略の売却の申し込みや購入の勧誘目的として使用されるものではありません。

当社による書面での許可なく、本資料の一部でも複製、転送することを禁止します。収益が達成されることを表明するものではありません。過去のパフォーマンスは将来の結果を示すものではありません。この資料に記載された見解は予告なく変更されることがあります。この資料に記載された商品および戦略は、一部の州または国において販売に適切ではない、またはすべての投資家に適したものではない可能性があります。当社は、本資料に記載された情報の正確性、完全性、信頼性、特定目的との適合性や商品性を保証するものではありません。当社は、この資料に記載された情報の使用、誤用、権限のない受領者への配布について何ら責任を負うものではありません。

当社はこの資料を作成するにあたり、対象企業及び利害関係者から対価を受け取っておりません。

著作権について

この資料に含まれる個々の情報（文字、写真、イラスト等）についての著作権は当社が有します。いかなる部分も、電子的または機械的な方法を問わず、いかなる目的であれ、当社による許諾を得ることなく配布または転載、再販売を行うことは出来ません。著作権は日本国著作権法及び国際条約により保護されます。

「1 億総株主時代」 株式投資をもっと当たり前



KxShare